



## Prevision des Ventes, 6e ed.

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

# Prevision des Ventes, 6e ed.

*Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude*

**Prevision des Ventes, 6e ed.** Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude

 [Télécharger Prevision des Ventes, 6e ed. ...pdf](#)

 [Lire en ligne Prevision des Ventes, 6e ed. ...pdf](#)

## Téléchargez et lisez en ligne Prevision des Ventes, 6e ed. Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude

---

288 pages

Présentation de l'éditeur

Quelles sont les méthodes de prévision des ventes ? Comment évaluer et améliorer leur qualité ? Comment concevoir des systèmes intégrés de prévision ? Les auteurs apportent des réponses opérationnelles à ces questions. En effet, une parfaite maîtrise de la prévision de la demande conditionne, pour l'entreprise, l'optimisation de la supply chain. Cette 6e édition est profondément remaniée et enrichie de nouveaux exercices d'application. Les méthodes de prévision (détection des valeurs anormales, analyse de saisonnalité, lissage exponentiel, modèle explicatif et économétrique...) sont présentées avec rigueur et pédagogie. Les nouvelles tendances telles que la prévision collaborative (GPA, CPFR...), le flowcasting, le DDMRP ainsi que l'analyse prédictive et le Big Data sont aussi exposées. Les méthodes de prévision sont illustrées par des exemples concrets empruntés à différents secteurs d'activité et segmentées selon l'horizon de prévision (tactique, stratégique). L'environnement du système de prévision est aussi abordé : conception du système d'information, évaluation de la qualité de la prévision, principaux choix informatiques. Afin que le lecteur puisse refaire les exercices et utiliser par lui-même les différentes méthodes de prévision, les données utilisées ainsi que les exercices corrigés sur tableur sont disponibles par téléchargement sur le serveur Web : <http://regisbourbonnais.dauphine.fr/> Plus qu'un livre sur la méthodologie de la prévision des ventes, notre volonté est d'apporter des réponses à des problèmes concrets. Cet ouvrage s'adresse à tous les professionnels (demand planner, chef de produit, supply chain manager, approvisionneur, commercial...) concernés par la prévision de la demande, ainsi qu'aux étudiants en gestion des Universités et des Écoles de Commerce.

Biographie de l'auteur

Docteur en économie mathématique, Régis BOURBONNAIS est maître de conférences à l'Université de Paris-Dauphine dans laquelle il dirige le Master Supply Chain Internationale. Diplômé d'HEC, docteur ès sciences économiques et agrégé en sciences de gestion, Jean-Claude USUNIER est professeur à l'École des HEC (Université de Lausanne). Outre leur activité universitaire, Régis BOURBONNAIS et Jean-Claude USUNIER ont une pratique professionnelle de la prévision des ventes par de nombreuses missions de conseils auprès d'entreprises et d'administrations.

Download and Read Online Prevision des Ventes, 6e ed. Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude

#OCFRSMTPH40

Lire Prevision des Ventes, 6e ed. par Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude pour ebook en ligne Prevision des Ventes, 6e ed. par Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Prevision des Ventes, 6e ed. par Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude à lire en ligne. Online Prevision des Ventes, 6e ed. par Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude ebook Téléchargement PDF Prevision des Ventes, 6e ed. par Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude Doc Prevision des Ventes, 6e ed. par Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude Mobipocket Prevision des Ventes, 6e ed. par Bourbonnais Régis, Usunier Jean-Claude EPub

**OCFRSMTPH40OCFRSMTPH40OCFRSMTPH40**